

Anmeldung zur Veranstaltung

Bitte melden Sie sich bis
Montag, 12. März 2018 unter
www.weingarten.ihk.de **Nr. 165108588**
online an. Hier finden Sie auch weitere
Veranstaltungsinformationen und Ihren
Ansprechpartner für inhaltliche Rückfragen.

Bei Problemen oder Rückfragen zur
Anmeldung wenden Sie sich an das zentrale
Veranstaltungsmanagement.
Kontakt: Ricardo Feiteiro, Tel.: 0751 409-178,
E-Mail: feiteiro@weingarten.ihk.de

Immer informiert – Der IHK-Newsletter

Sie möchten auch weiterhin über
Veranstaltungen und wichtige News
informiert werden? Dann wählen Sie einfach
aus 19 Themengebieten wie Ausbildung,
Energie, Verkehr, Auslandsmärkte,
Arbeitsrecht, Steuern oder Handel Ihre
persönlichen Interessensgebiete aus und
abonnieren Sie Ihren individuellen IHK-
Newsletter.

Einfach unter www.weingarten.ihk.de,
Dokument-Nr. 78261 mit Ihrer E-Mail-Adresse
anmelden. Oder Sie melden sich unter
Tel. 0751 409-178.

Sie erhalten umgehend ein E-Mail, mit der Sie
Ihre Anmeldung bestätigen können. Eine
Löschung Ihres Newsletter-Abonnements ist
jederzeit möglich.

Veranstaltungsort

Industrie- und Handelskammer
Bodensee-Oberschwaben



Quelle: GfK-Geomarketing, IHK Bodensee-Oberschwaben

Lindenstraße 2, 88250 Weingarten
Postfach 4064, 88219 Weingarten
Telefon: 0751 409-0
E-Mail: info@weingarten.ihk.de
Internet: www.weingarten.ihk.de

Teilnahmebedingungen

Die Veranstaltung ist für Mitgliedsunternehmen
kostenfrei. Anmeldungen werden nach der
Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

Es gelten unsere allgemeinen
Teilnahmebedingungen:
www.weingarten.ihk.de, Nr. 91717



Einladung

Eine neue Ebene des Erfolges

Effiziente Anwendung der Spieltheorie bei
Verhandlungen

Dienstag, 13. März 2018

17:30 bis ca. 20:00 Uhr

Raum 050

Einladung

Die Spieltheorie – die wissenschaftliche Modellierung von Interaktionen zwischen mehreren Parteien – gewinnt immer mehr an Aufmerksamkeit. Laut einer aktuellen Studie von TWS Partners, einem Beratungsunternehmen mit Sitz in München und London, haben schon 80 Prozent der befragten Einkäufer von der Methodik gehört. Zahlreiche Arbeiten auf diesem Forschungsgebiet wurden bereits mit Nobelpreisen ausgezeichnet. Vor allem aber erkennen auch immer mehr Organisationen das Potential der Spieltheorie und jeder zweite Umfrageteilnehmer will sie in Zukunft im Unternehmen anwenden.

Welche konkrete Bedeutung hat die Spieltheorie für den Einkauf? Wie kann die Spieltheorie die Position der Einkaufsorganisation im Unternehmen nachhaltig verändern? Und welchen unmittelbaren Einfluss hat ihre Anwendung in Einkaufsvergaben? Antworten erhalten die Teilnehmer beim Vortrag „Eine neue Ebene des Erfolgs“ von Dr. Sebastian Moritz. Er erklärt im Rahmen der Kooperationsveranstaltung der IHK Bodensee-Oberschwaben und des regionalen BME-Arbeitskreises die Theorie hinter der Praxiserfahrung und erläutert in einem Impulsvortrag, wie die Spieltheorie einen Mehrwert für den Einkauf bringen kann.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen!

Programm

■ 17:30 Uhr: Begrüßung

Bernhard Nattermann,
IHK Bodensee-Oberschwaben

Volkher Lins,
Vorstandsmitglied des regionalen
Bundesverbands für Materialwirtschaft,
Einkauf und Logistik e. V.

■ 17:45 Uhr: Vortrag „Eine neue Ebene des Erfolges – Effiziente Anwendung der Spieltheorie bei Verhandlungen“

Dr. Sebastian Moritz

■ ca. 19:00 Uhr: Ausklang mit Imbiss

Referent



Quelle: Privat

Dr. Sebastian Moritz promovierte nach seinem Studium der angewandten Spieltheorie in Deutschland und Kanada im Bereich Supply Chain Management zum Thema Lieferantenauswahl unter Risiko. Er begleitet strategische Verhandlungen und leitet Großprojekte bei europäischen Unternehmen zur Transformation von Einkaufsorganisationen.